

若手中堅社員向け

# 営業力アップ研修

～基本を見直し、実践的な営業力を身につける～

自社の製品・サービスを販売し、売り上げを生み出す営業職は、欠かせない人材です。この研修では、営業の基本から顧客との初期対応、円滑なコミュニケーションの取り方、そして成約へとつなげるクロージングまで、営業の流れ全体を効率的に理解し、成約率を向上させるためのスキルを習得することができます。社員教育の一環として、是非本講座をご活用ください。

令和5年

11/29 水

10:00～16:00

越谷産業会館 1階集会室  
越谷市中町7-17 (越谷商工会議所)

定員 30名 (先着順)

※昼食は各自ご用意ください。(休憩1時間)

申込締切 11月20日(月)

対象

若手中堅職員の営業職、営業に関する職種の方

受講料

会員事業所 3,000円/1名  
非会員事業所 6,000円/1名

※受講料は当日徴収いたします。

申込方法

裏面申込書にご記入しFAXするか、または裏面申込QRコードからお申込みください。

講師

ジャイロ総合コンサルティング(株)  
コンサルタント

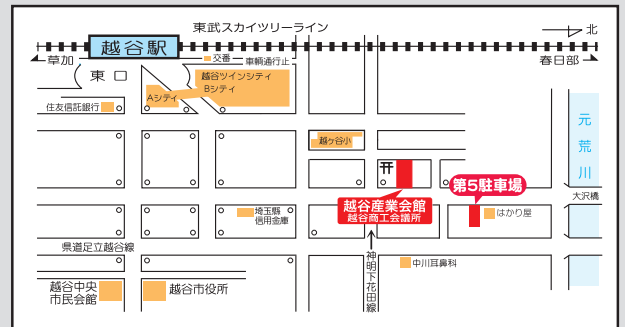
露 英一 氏

法政大学卒業後、飲食店・運送関連、都内大手の酒類小売関係の営業・管理職として部下のマネジメントや育成を手掛ける。また、現場指導では各業界における営業戦略の見直しや営業交渉術のスキル向上を手掛け、実践的かつ具体的な現場での指導力を発揮する。新たな働き方の実践者として子育てと仕事を完全両立させ、フルリモート環境でのリモート営業において成績トップを樹立するなど、リモート営業スキルを生かした新たな時代の営業として成果を残す。現在は、講師・コンサルタントとして、営業研修・コミュニケーション研修等を担当している。



会場案内

越谷産業会館 1階集会室  
越谷市中町7-17 (越谷商工会議所)  
越谷駅東口 徒歩8分



※駐車場に限りがございますので、なるべく徒歩若しくは自転車でお越しください。

カリキュラムと申込方法については、裏面をご覧ください。