

創業フォローアップセミナー カリキュラム

1 回目 販路開拓セミナー

宣伝の仕方やツールにばかりに気を取られ、集客の基本設計に注意を払わない創業者は、多くの場合、顧客作りに苦戦しています。「誰に(ターゲット)」「何を(価値)」「どのように(独自性)」でコンセプトを作り、お客様に「価値」を届ける導線設計の基本を学びましょう。

- ・あなたの本当のお客は誰ですか？
- ・違いを示す「旗(コンセプト)」を立てる
- ・問題解決視点で商品・サービス構成を考える
- ・集客までの道筋を組み立てる
- ・情報を発信する

2 回目 財務セミナー

「財務が大好き」という経営者は多くはありません。しかし「お金」の管理を軽視してしまうと「頑張って利益を出しても手元にお金がない!？」そんなことにもなりかねません。本講座で基礎から、経営に必要なお金の把握の仕方について学びましょう。

- ・これだけは知っておきたい!「財務」の基礎知識
- ・必要な創業資金、運転資金を見積ろう
- ・収入と支出のバランスを見ていこう
- ・法改正(インボイス制度)への対応のポイント

3 回目 人材育成セミナー

経営にはヒト・モノ・カネが不可欠と言われますが、ヒト=人材がいなければ事業は成り立ちません。本セミナーでは採用から退職までの流れに沿って、労務管理や人材育成のポイントをわかりやすく解説し、労働基準法などのルールや人材育成のポイントを学びます。

- ・事前準備が重要な面接・採用のポイント
- ・これって大丈夫? 労務管理で気を付けるべき労働基準法
- ・労働保険、社会保険の概要を理解して手続き漏れを防ぐ
- ・人材育成とマネジメントのポイントを理解する

4 回目 経営セミナー

みなさんの経営環境はコロナ禍を契機に大きく変わっています。既に創業されている方は特にそのように感じていませんか? ご自身の創業理由等を再点検することで、新しい時代にどのように経営の舵取りをすべきかを考えてみましょう。

- ・創業理由と自分の強みを再点検する
- ・事業が成り立つポイントを確認する
- ・必要な手続きを知る
- ・明日からの行動をまとめる

「創業フォローアップセミナー」受講申込書

越谷商工会議所企業支援課 西口行 **FAX** 048-965-4445



〈受講希望の講座に○を付けてください〉

	1/13 (金) 販路開拓セミナー		1/20 (金) 財務セミナー
	2/10 (金) 人材育成セミナー		2/17 (金) 経営セミナー

事業所名		氏 名	
住 所	〒		
電話番号		F A X	
メールアドレス		性 別	男 ・ 女 ・ 回答しない
創業状況	創業前・創業後 (年)	業 種	

※ご記入いただいたセミナーの情報は、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。